



Il sistema ERP evoluto che si evolve insieme alla tua azienda

## Arca EVOLUTION

*Le grandi imprese  
si fanno insieme!*

## Quando?

Quando un'azienda inizia a crescere, aumenta anche la complessità di dati, informazioni, flussi, risorse e processi da gestire (ordini, fatture, scadenze, spedizioni, lavorazioni, registrazioni contabili). Una **gestione manuale** o con strumenti non adeguati comporta l'insorgere di inefficienze, la perdita di informazioni e scelte non consapevoli che **ne frenano inevitabilmente la crescita**.

Cogliere le esigenze

## Perché?

Una **moderna e affidabile** soluzione ERP permette di alimentare la **crescita** e la **competitività** della tua azienda, automatizzando tutte le operazioni, integrando e rendendo più **efficaci** e funzionali tutte le aree e i processi aziendali, come quelli contabili, commerciali, logistici, produttivi, documentali, così da risparmiare **tempo e costi** e ridurre sensibilmente **errori e disfunzioni**.

trasformarle

## Come?

Arca EVOLUTION permette di automatizzare in maniera completa e semplice tutti i processi aziendali, fornisce un'ampia possibilità di **analisi e reportistica** per avere sempre **sotto controllo** il business e contribuire ad un suo andamento sano e sostenibile. Arca EVOLUTION si adatta alle esigenze dell'azienda in maniera **flessibile e personalizzata** senza costringere a cambiare i propri processi e le proprie abitudini lavorative.

nelle migliori risposte

## Arca EVOLUTION ...

Per avere **consapevolezza** dello stato di salute dell'azienda (vendite, costi, scadenze, crediti, magazzino) al fine di prendere sempre **decisioni** idonee e tempestive e prevenire la Crisi d'Impresa. Grazie a dati e report aggiornati in tempo reale e grazie all'**integrazione** con Microsoft Office Automation. Il sistema **conserva** la storia dei dati di clienti e fornitori, così da non dovere gestire anagrafiche duplicate o multiple.

GENERATORE DI  
CONSAPEVOLEZZA

Per avere un'interfaccia grafica **intuitiva**, facile da usare, anche da parte di utenti poco esperti, grazie anche alla **nuova Home Page**. Arca EVOLUTION per «navigare» **agevolmente** tra i dati all'interno del gestionale e passare, con pochi passaggi, all'interno della stessa videata, dall'anagrafica di un cliente alla consultazione dei documenti, dalle scadenze di pagamento, agli insoluti, in maniera **ricorsiva**.

SEMPLICE  
E INTUITIVO

Per **digitalizzare** tutti i processi aziendali a partire da quelli contabili, commerciali, logistici, produttivi e documentali, rendendoli così più produttivi ed efficienti. Arca EVOLUTION per **aggiungere** nel tempo ulteriori moduli per supportare la crescita aziendale e per rispondere all'insorgere di nuove esigenze funzionali, sviluppando l'azione di **controllo** e gestione dell'azienda.

MODULARE E  
SCALABILE

Per **non rivoluzionare** il modo di lavorare della tua azienda e dei tuoi collaboratori. Arca EVOLUTION è flessibile e può essere **personalizzato** sulla base dei processi aziendali e sulla base delle esigenze che possono anche cambiare nel corso tempo costringendoti a **rapidi** adattamenti.

FLESSIBILE E  
PERSONALIZZABILE

Per concentrarsi sulle attività e sul proprio business **senza preoccuparsi** delle novità **normative**. Arca EVOLUTION è un sistema sempre **aggiornato** in relazione ai più recenti adeguamenti normativi contabili e fiscali in vigore.

INTEGRATO  
AGGIORNATO

# Le aree della tua azienda da digitalizzare con Arca EVOLUTION

## Contabilità e adempimenti

Gestire le operazioni contabili e fiscali, come scritture di Prima Nota, Libro giornale, Liquidazione IVA, Spesometro, Invio telematico all'Agenzia delle Entrate, da effettuare puntualmente e in conformità con le normative civilistiche e fiscali.

## Finanza, tesoreria e credito

Avere evidenza delle scadenze di pagamento, incassi, insoluti, rischi credito così da ottenere un sano bilanciamento dei flussi di cassa. Gestire i rapporti con le banche in termini di fido, RI.BA. e bonifici. Tenere traccia delle disponibilità finanziarie e delle linee di finanziamento attuali e future.

## CRM

Gestire efficacemente le azioni e le informazioni legate non solo ai clienti ma anche ai potenziali, per tutto il loro ciclo di vita: qualificazione, acquisizione, fidelizzazione e assistenza post-vendita.

## Controllo di gestione

Controllare costantemente l'andamento dei ricavi, costi e marginalità al fine di verificare il conseguimento degli obiettivi pianificati, evidenziare eventuali scostamenti e orientare le relative decisioni.

## Gestione della produzione

Realizzare quanto richiesto dai clienti e dal mercato significa, su diversi livelli di complessità, riconoscere i materiali necessari in base ai processi produttivi, pianificare la produzione in base alle disponibilità delle risorse interne/esterne, verificarne gli avanzamenti e tenerne sotto controllo costantemente i costi.

## Analisi dati e Business Intelligence

Organizzare, analizzare e interpretare una serie di informazioni legate all'andamento del business per indirizzare costantemente le decisioni aziendali.

## Gestione Processi

Gestire i processi e le attività che richiedono prese in carico di gestioni, passaggi di informazioni e controllo, al fine di evitare errori e dimenticanze che impattano negativamente sull'andamento aziendale.

## Archiviazione documentale

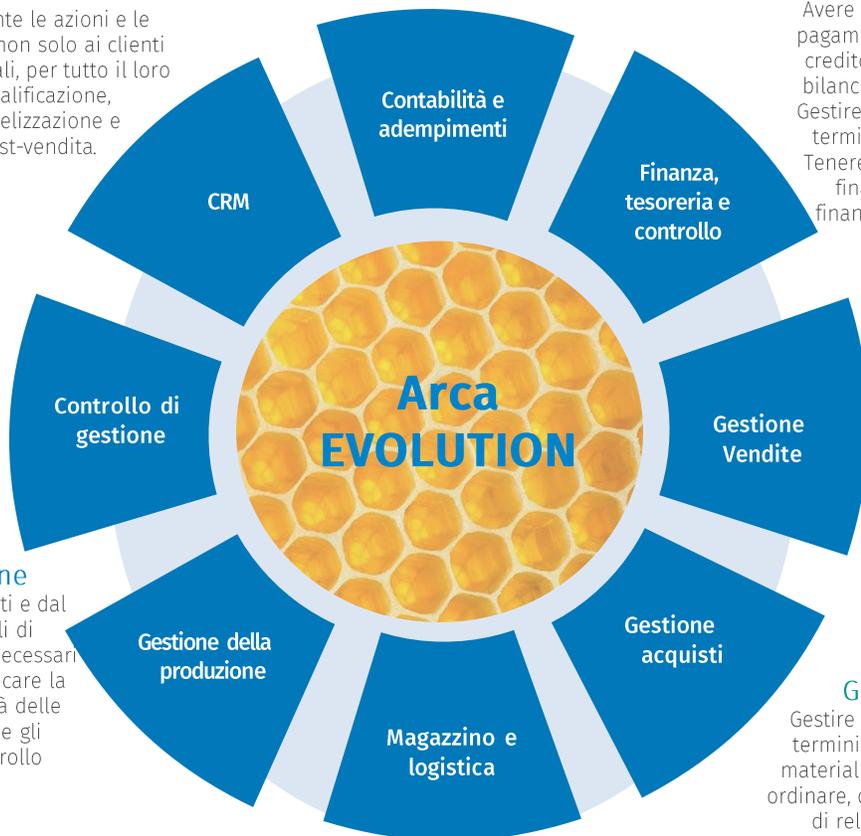
Archiviare attraverso un sistema di catalogazione tutti i documenti tramite una comoda funzione di ricerca al fine di visualizzare rapidamente tutti i documenti allegati senza doverli cercare negli archivi cartacei o sul proprio computer.

## Corrispettivi Telematici

Recuperare i dati dei corrispettivi gestiti tramite i Registratori Telematici utilizzati in azienda e importare automaticamente i dati in contabilità, riducendo i tempi amministrativi e gli errori di gestione.

## Crisi d'impresa (Modulo Calcolo Indici di allerta)

Mantenere sotto controllo le performance dell'azienda, anticipando lo stato di crisi ed eventualmente mettere in atto le azioni correttive anche secondo le nuove regole della riforma sulla crisi d'impresa.



## Gestione Vendite

Governare tutte le attività aziendali che hanno come controparte il cliente acquisito o potenziale. Gestione documentale e informativa di preventivi, ordini, DDT, fatture, ma anche tenuta e manutenzione dei listini, delle promozioni e delle eventuali provvigioni per gli agenti di vendita.

## Gestione acquisti

Gestire il ciclo degli acquisti sia in termini di approvigionamento di materiali e servizi dai fornitori (cosa ordinare, quando e a chi) sia in termini di relativo ciclo documentale.

## Magazzino e logistica

Gestire il magazzino significa assicurare la continuità tra gli acquisti e i processi produttivi dell'azienda. Un'assoluta precisione nella movimentazione merci e di conseguenza maggior tempestività nella gestione documentale, per poter soddisfare le esigenze dei clienti.

## Arca EVOLUTION, semplice, intuitivo e sempre con te

Inserisci, gestisci, recuperi dati e informazioni in modo rapido e funzionale.



Con Arca EVOLUTION diverse funzioni sono fruibili anche in versione «web» agevolando la collaborazione mentre sei fuori dalla tua azienda.

## Contabilità e adempimenti

### Le tue esigenze

Ridurre le attività manuali o l'uso di strumenti non adeguati ed evitare la possibilità di errori, imprecisioni e ridondanze nella gestione contabile.



### La nostra soluzione

Arca EVOLUTION ti permette di gestire, **anche per più aziende**, le scritture di Prima Nota, la contabilità ordinaria, partite aperte, incassi e pagamenti, dichiarazione d'intento, ratei e risconti, corrispettivi, scadenzario, beni ammortizzabili, liquidazione IVA, spesometro, deleghe F24 e bilanci.

### Cosa ottieni

Hai **rapide interrogazioni e analisi** dei movimenti contabili per controlli, analisi di fatturato e costi. Gestione di ratei e risconti utili alla produzione di bilanci infrannuali. Certezza di essere sempre allineati alle vigenti normative fiscali e contabili.

## Finanza, tesoreria e credito

### La tua esigenza

Migliorare l'identificazione dei clienti morosi per sollecitarli e delle entrate e uscite di cassa future, ridurre i rischi relativi alla disponibilità di cassa e scarsa liquidità quando necessario.



### La nostra soluzione

Arca EVOLUTION ti presenta uno scadenzario **sempre aggiornato** con la possibilità di inviare massivamente lettere di sollecito personalizzabili, di gestire i fidi e di monitorare importanti indicatori relativi allo stato del credito. Puoi gestire con semplicità la presentazione elettronica Ri.Ba, lo stato dei fidi bancari e i bonifici effettuati, riconciliare gli estratti conto bancari.

### Cosa ottieni

Hai **informazioni sempre disponibili** sui pagamenti dei clienti, gli insoluti e gli indicatori di credito (ad esempio DSO), conoscenza precisa e continua della situazione dei flussi di cassa presenti e futuri al fine di prevedere per tempo eventuali azioni correttive e prevenire la Crisi d'Impresa.

## Gestione vendite

### Le tue esigenze

Eliminare la gestione cartacea di preventivi, ordini e offerte e la relativa scrittura manuale in contabilità che porta inefficienze ed errori. Migliorare i listini a oggi uniformi e non differenziati che hanno scarsi parametri e di conseguenza comportano una perdita di fatturato potenziale.



### La nostra soluzione

Arca EVOLUTION ti permette di **configurare e creare** i documenti del ciclo attivo (preventivi, bolle e fatture) collegandoli tra loro con il passaggio automatico di dati e informazioni per le scritture in contabilità. I documenti possono essere emessi anche in mobilità (ad esempio dai venditori durante le attività sul territorio).

Puoi gestire listini, sconti e promozioni per ogni cliente e articolo. Garantita la gestione di piani provvigionali degli agenti di vendita e i relativi adempimenti.

### Cosa ottieni

Hai il **passaggio automatico delle informazioni** dalle anagrafiche clienti e articoli ai vari documenti e in contabilità, senza perdite di tempo o errori, anche in mobilità.

Differenziazione automatica dei listini: a ogni cliente il prezzo e lo sconto giusto.

## Gestione acquisti

### Le tue esigenze

Minimizzare il rischio di non disporre dei materiali per tempo. Facile tracciabilità di quanto acquistato e venduto. Gestione non cartacea (o via PEC) del ciclo documentale per rendere efficiente e automatizzata la gestione della contabilizzazione.



### La nostra soluzione

Consente di **conoscere in tempo reale** la disponibilità dei prodotti e i relativi ordini così da pianificarne per tempo l'approvvigionamento nonché gestire la tracciabilità delle merci grazie alla classificazione dei lotti di acquisto. La nostra soluzione permette di governare inoltre l'intero **ciclo documentale passivo** (RdA, offerte, fatture, etc. etc.) nonché l'acquisizione automatica delle **fatture di acquisto** dal Sistema di Interscambio (SdI).

### Cosa ottieni

Hai l'**approvvigionamento di materiali e servizi puntuali** così da evitare impatti negativi sul business. Merci in entrata e in uscita rintracciabili in caso si necessiti di controlli e verifiche. Ricezione automatica delle fatture di acquisto con relativa riconciliazione con i documenti collegati e scrittura dei movimenti contabili.

## Magazzino e logistica

### Le tue esigenze

Evitare di non soddisfare le richieste dei clienti o, al contrario, immobilizzare il capitale in eccesso.



### La nostra soluzione

Arca EVOLUTION ti permette di gestire, per ogni magazzino aziendale, le giacenze, le movimentazioni, l'ordinato, l'impegnato, il disponibile e il disponibile immediato, nonché la **valorizzazione del magazzino** secondo diversi criteri.

Arca EVOLUTION ti permette inoltre l'integrazione con **lettori di barcode** per automatizzare la movimentazione di merci e inventari.

### Cosa ottieni

Hai l'**ottimizzazione della scorta di magazzino** sulla base delle effettive necessità con conseguente risparmio di costi. Evidenza in tempo reale della giacenza di magazzino: nessun ordine inevaso.

Movimentazione merci e inventari rapidi e senza errori, grazie all'integrazione con lettori barcode.

## Controllo di gestione

### Le tue esigenze

Avere informazioni costanti sull'andamento dei costi rispetto a quanto pianificato, sulla marginalità del venduto, per evitare di prendere decisioni errate sul business.

Migliorare la visibilità dell'andamento e della produttività di venditori, aree territoriali, prodotti, clienti e di conseguenza avere l'evidenza degli aspetti che incidono negativamente sui risultati aziendali.



### La nostra soluzione

Arca EVOLUTION ti permette di gestire una **contabilità analitica** volta a monitorare eventuali scostamenti tra quanto pianificato e quanto effettivamente realizzato.

La definizione del «budget commerciale» permette di orientare e monitorare i risultati della rete di vendita.

### Cosa ottieni

Hai il **controllo economico costante** dell'attività, delle vendite e dei relativi scostamenti rispetto alla pianificazione: *maggior capacità di prendere decisioni strategiche sul futuro dell'azienda!*

## Gestione della produzione

### Le tue esigenze

Gestire gli ordini di materiali sulla base di dati precisi ed evitare di ricevere troppo o troppo poco ai fini della produzione. Pianificare la produzione e avere evidenza del termine del processo di lavoro, delle risorse sovraccariche (o poco cariche) e dei costi effettivi, avere quindi una valutazione dell'avanzamento effettivo dei lavori.



### La nostra soluzione

Arca EVOLUTION ti consente di gestire la distinta base dei prodotti (composizione e cicli di lavorazione), calcolare i fabbisogni di materiali (MRP) gestendo, anche in automatico, i relativi ordini ai fornitori.

Pianificare la **produzione** sequenziando le attività assegnandole alle risorse interne ed esterne, il carico macchine e carico uomo, sulla base delle loro disponibilità.

Rilevare i **tempi di produzione** per misurare avanzamenti, tempi effettivi, quantità e costi.

In caso di **produzione su «commessa»**, l'applicativo gestisce la preventivazione e la consuntivazione in fase di avanzamento.

### Cosa ottieni

Hai la **pianificazione automatica dei fabbisogni**: ordinare ciò che serve, quando serve.

Programmazione rigorosa della produzione per rispettare le date di consegna ai clienti, agevolando una piena concentrazione delle risorse di produzione.

Costificazione precisa di quanto prodotto per facilitare l'analisi della marginalità e le relative azioni correttive.

Controllo puntuale sull'avanzamento della produzione al fine di intervenire in caso di scostamenti.

## CRM

### Le tue esigenze

Avere informazioni sulle interazioni con clienti o potenziali (ad esempio interessi, prodotti acquistati e reclami) tracciate in maniera strutturata, per non vanificare l'efficacia delle azioni commerciali, di fidelizzazione e di assistenza.



### La nostra soluzione

Arca EVOLUTION ti permette di registrare svariate informazioni relative a clienti e potenziali, così da favorire una più idonea attività di acquisizione (ad esempio tramite campagne di Direct Email Marketing).

Arca EVOLUTION permette anche di gestire il rapporto con i clienti «post-vendita» (assistenza tecnica e la gestione reclami) fornendo una serie di statistiche utili a migliorare i prodotti e servizi offerti.

### Cosa ottieni

Un **unico database centralizzato di informazioni** su clienti e potenziali, per indirizzare in maniera efficace e puntuale le azioni commerciali e di fidelizzazione.

Statistiche e report utili a identificare le aree di miglioramento nel rapporto con i clienti.

## Analisi dati e Business Intelligence

### La tua esigenza

Non avere informazioni disponibili in maniera disordinata e prendere decisioni basate non più sull'esperienza ma sulla base dei fatti di tutti i giorni.



### La nostra soluzione

Consente di **esportare in Excel** ogni report, senza vincolare l'operatore al servizio di assistenza. Ogni organizzazione di dati può essere sempre **aggiornata in tempo reale** (Live Query), direttamente dallo strumento Office, in modo da rendere semplice e affidabile ogni analisi.

Arca EVOLUTION presenta una serie di **indicatori e grafici** standard utili a prendere prontamente decisioni inerenti ai fatturati anno su anno, ai costi per prodotto, alle valorizzazioni di magazzino e molto altro.

### Cosa ottieni

Una piena **comprensione** dei fenomeni di business e decisioni sempre intraprese con immediatezza e consapevolezza!

## Gestione documentale

### Le tue esigenze

Andare oltre l'archiviazione cartacea dei documenti per emanciparsi da spazio fisico occupato, rischio di smarrimento, tempo sprecato nella ricerca.



### La nostra soluzione

Arca EVOLUTION ti permette di **archiviare e catalogare ogni documento** all'interno di processi aziendali commerciali, contabili, fiscali e produttivi (ad esempio DDT, fatture, stampe fiscali, contratti e disegni CAD di produzione); tutto questo accedendo agevolmente da vari punti dell'applicativo.

Arca EVOLUTION dispone di una soluzione per la **conservazione a norma** di qualsiasi tipologia documentale, incluse le fatture elettroniche.

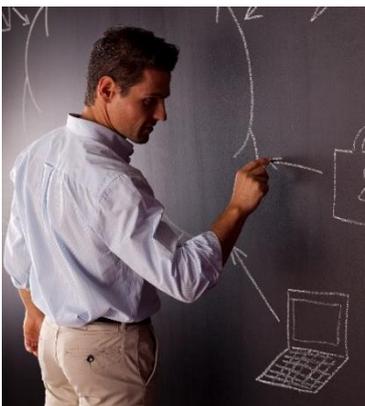
### Cosa ottieni

**Documenti sempre a disposizione**, facilmente ricercabili e immediatamente disponibili per la stampa.

## Gestione Processi

### La tua esigenza

Organizzare le attività aziendali con checklist digitali precise e aggiornate per evitare di perdere tempo utile da dedicare a una produttiva esecuzione dei processi.



### La nostra soluzione

Arca EVOLUTION ti permette di strutturare, organizzare e monitorare tutti i processi e le attività aziendali attraverso flussi ben definiti e promemoria impostati, anche in mobilità grazie all'interfaccia disponibile online

### Cosa ottieni

Elenchi di attività da svolgere sempre disponibili con relativi promemoria.

Ognuno in azienda sa cosa fare e quando, eliminando la possibilità di dimenticare o intraprendere attività non prioritarie.

## Corrispettivi Telematici

### Le tue esigenze

La legge di bilancio 2019 obbliga tutti i soggetti «esercenti del commercio al dettaglio e assimilati» alla produzione del «documento commerciale» e all'invio telematico dei corrispettivi giornalieri all'Agenzia delle Entrate; infine abolisce l'obbligo di compilazione del «registro dei corrispettivi».



### La nostra soluzione

La soluzione recupera i dati dei corrispettivi gestiti tramite i Registratori Telematici utilizzati in azienda, per importarli automaticamente in contabilità, **riducendo i tempi amministrativi e gli errori di gestione.**

### Cosa ottieni

Il recupero automatico (\*) dei dati sui corrispettivi prodotti dai Registratori Telematici utilizzati in azienda.

L'importazione in automatico nella contabilità di Arca EVOLUTION.

Così da evitare di dover recuperare a mano dal portale «Fatture&Corrispettivi» i dati sui corrispettivi (o di continuare a tenere appunti cartacei non più mandatori) grazie al recupero automatico dei dati (\*).

Risparmiando tempo e costi nella contabilizzazione grazie all'importazione automatica in Arca EVOLUTION.

Minimizzando gli errori grazie all'automazione del processo.

(\*) Automatismo disponibile a seguito di specifiche tecniche da parte dell'Agenzia dell'Entrate in corso di definizione.

## Crisi d'impresa

### Le tue esigenze

La normativa prevede che tutte le aziende sono obbligate a tenere monitorato il proprio stato di salute con dei parametri definiti dalla normativa (indici di allerta) e comunicare alle nuove strutture che verranno create dalle Camere di Commercio (OCRI) eventuali stati di possibile crisi.



### La nostra soluzione

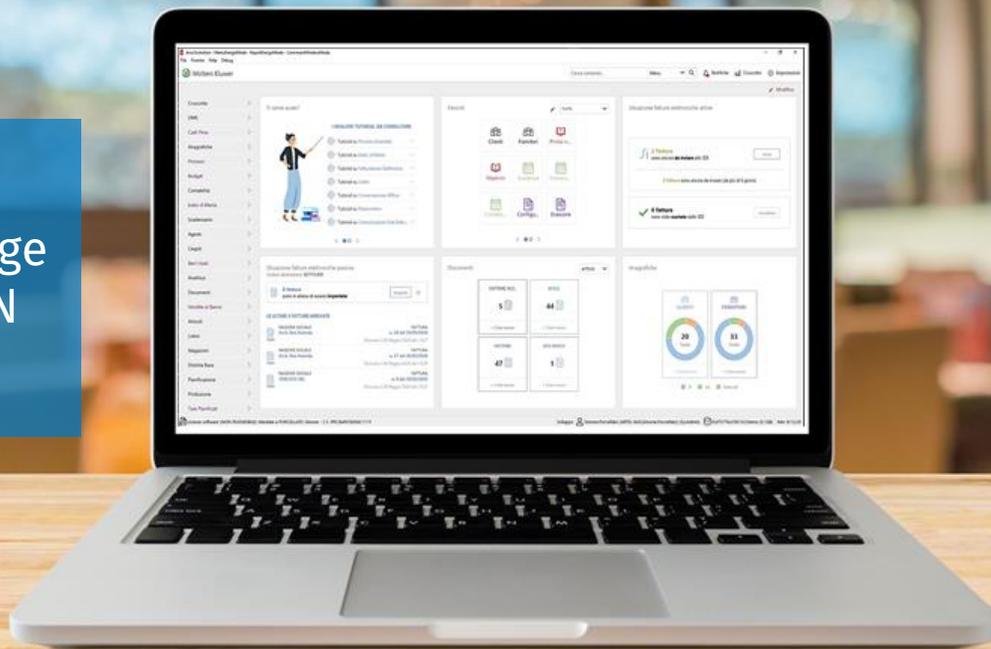
Il nuovo modulo «Calcolo Indici di allerta» è pensato per mantenere sotto controllo le performance dell'azienda, anticipando lo stato di crisi ed eventualmente mettere in atto le azioni correttive anche secondo le nuove regole della riforma sulla crisi d'Impresa.

### Cosa ottieni

Il calcolo automatico degli indici di allerta secondo quanto definito dal MEF (Ministero Economia e Finanze) con il CNDCEC (Consiglio Nazionale Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili)

La soluzione semplifica il calcolo grazie all'integrazione con gli altri moduli del gestionale, al fine di recuperare automaticamente i dati di input degli indici e permette di storicizzare l'output degli indici ed esportarli in Excel e PDF.

## La nuova Home Page di Arca EVOLUTION



La nuova Home Page è stata realizzata al fine di velocizzare l'operatività dei nostri clienti che usano quotidianamente Arca EVOLUTION.

Accelerare le attività, le ricerche e personalizzare il contenuto di analisi in base alle proprie esigenze e al proprio ruolo.

### RICERCA INTELLIGENTE E PIU' VELOCE

Nuova barra di ricerca dal menu «Anagrafiche» più funzionale

### INFORMAZIONI IN UN COLPO D'OCCHIO!

Cruscotti grafici subito visibili in primo piano, configurabili e personalizzabili

### MIGLIORE ACCESSIBILITÀ ALLE FUNZIONALITÀ

Nuovo «look» per il menu principale delle funzioni

### MAGGIOR CONTROLLO DELLE INFORMAZIONI

Nuovo pannello delle notifiche, per una gestione più chiara delle informazioni.

«Gestire un'impresa significa tenerne sotto controllo ogni suo aspetto operativo e contabile. Wolters Kluwer ha sviluppato il concetto di digitalizzazione delle informazioni provenienti dalle attività di contatto e relazione, sistematizzandole e rendendole fruibili in ambito ERP. L'efficienza e la solidità sono rappresentate dal gestionale Arca EVOLUTION».

*Channel City*

«Arca EVOLUTION, solida piattaforma orizzontale che si presta a soluzioni specializzate per molti comparti produttivi. Questa estrema personalizzazione è possibile grazie alla partnership con i partner certificati che operano sul territorio e affiancano le imprese locali nella risoluzione dei problemi della gestione digitale imprenditoriale proponendo gestionali per le specifiche esigenze».

*Data Manager.it*

«Arca EVOLUTION è un software che si evolve e che si plasma insieme alle nostre esigenze, che sono molteplici e mutevoli sia per l'influenza del business sia per quella normativa e legale».

*Elisabetta Sinagra,  
Direttrice dell'area amministrazione, finanza e controllo  
(Venezia Terminal Passeggeri S.p.a.)*

## Chi siamo

**Wolters Kluwer** è leader mondiale nei servizi di informazione professionale, nelle soluzioni software e nei servizi per il mercato health, fiscale, governance, risk e compliance, legale e regolatorio. Aiutiamo ogni giorno i nostri clienti a prendere decisioni complesse fornendo soluzioni che abbinano profonda conoscenza settoriale, tecnologia avanzata e servizi.

Wolters Kluwer fornisce clienti in oltre 180 Paesi, opera in oltre 40 Paesi e impiega circa 19.000 persone in tutto il mondo.

**Wolters Kluwer Tax & Accounting Italia**, parte di Wolters Kluwer, è tra i primi fornitori di software, informazioni e servizi per Commercialisti, Consulenti del lavoro, Artigiani, Aziende piccole, medie e grandi, che devono quotidianamente prendere decisioni in situazioni di alta complessità e professionalità. La nostra missione è supportare i nostri clienti fornendo loro soluzioni mirate per fare in modo che ogni decisione da loro presa sia quella giusta.

- **35.000 clienti attivi**  
di cui più di 10.000 piccole e medie imprese
- **1 milione di aziende**  
servite da professionisti che utilizzano software Wolters Kluwer