

Studio Girello ha scelto Genya

Lo Studio Girello nasce a fine 2001 per unione dello Studio del Dr. Giuseppe Girello con le attività individuali dei figli Dr. Cesare Girello e Dr.ssa Anna Girello. Da allora, l'attività familiare dei dottori commercialisti si è concentrata nell'area della consulenza aziendale e tributaria, sviluppando inoltre, con la riforma del 2003, l'area del diritto societario.

Lo Studio si occupa infatti principalmente di consulenza aziendale, con particolare attenzione agli aspetti societari e tributari. Le aree dei bilanci, delle dichiarazioni e delle comunicazioni fiscali, hanno comunque sempre un ruolo rilevante all'interno dello Studio.

Naturalmente non sono mai state trascurate le discipline complementari della revisione contabile, del contenzioso, della contrattualistica e della consulenza e assistenza nelle operazioni straordinarie.

Sede: Alba (CN)

Settore di mercato: aziendale, societario, tributario

Prodotti/servizi: consulenza contrattuale, fiscale e tributaria

Dipendenti: 4

*Il futuro non è mai solo "accaduto", è stato "creato".
L'accelerazione del cambiamento ci impone quindi una
"renovatio", attuabile solo in squadra*

Dr. Cesare Girello

Esigenza di business

Avevamo la necessità di trovare soluzioni che oltre all' adempimento normativo richiesto, potessero fornire strumenti di analisi e di indagine, utili per l'attività di consulenza e comprensibili anche per il cliente.

Soluzione adottata

Abbiamo voluto dare continuità al rapporto con Wolters Kluwer, essendo già utilizzatori di soluzioni editoriali, trovando poi in Genya il soddisfacimento delle nostre aspettative.

Vantaggi

Tra i vantaggi principali sicuramente la disponibilità delle Informazioni in cloud, l'assenza di manutenzione software e la semplicità di utilizzo degli strumenti di analisi.

Lo Studio Girello nasce a fine 2001 per unione dello Studio del Dr. Giuseppe Girello con le attività individuali dei figli Dr. Cesare Girello e Dr.ssa Anna Girello.

Da allora, l'attività familiare dei dottori commercialisti si è concentrata nell'area della consulenza aziendale e tributaria, sviluppando inoltre, con la riforma del 2003, l'area del diritto societario.

Lo Studio si occupa infatti principalmente di consulenza aziendale, con particolare attenzione agli aspetti societari e tributari. Le aree dei bilanci, delle dichiarazioni e delle comunicazioni fiscali, hanno comunque sempre un ruolo rilevante all'interno dello Studio.

1 - Quali ragioni l'hanno spinto ad approfondire il mercato per valutare nuove soluzioni informatiche?

Dr. Cesare Girello: "La necessità di trovare soluzioni che oltre all'adempimento normativo richiesto, potessero fornire strumenti di analisi e di indagine utili per l'attività di consulenze e soprattutto immediatamente comprensibili anche per il cliente."

2 - Come vi siete organizzati per effettuare la scelta del software, quali parametri di selezione avete adottato?

Dr. Cesare Girello: "Abbiamo valutato alcune soluzioni alternative proposte dal mercato dei software per commercialisti e ci siamo focalizzati sui parametri della semplicità di utilizzo, della fruibilità via cloud e degli strumenti di analisi proposti dal software."

3 - Quali ragioni vi hanno convinto a scegliere la soluzione Wolters Kluwer?

Dr. Cesare Girello: "Abbiamo voluto dare continuità al rapporto con Wolters Kluwer, essendo già utilizzatori di soluzioni editoriali, trovando poi in Genya il soddisfacimento delle nostre aspettative."

4 - Come è stato organizzato il processo di implementazione della soluzione?

Dr. Cesare Girello: "Su proposta, della stessa software house poichè siamo già clienti con la Suite Ipsoa. Abbiamo inizialmente adottato la soluzione "Bilancio" e "Dichiarativi" con l'intenzione di procedere poi verso il software contabile e Fattura SMART."

5 - Di quale tipo di supporto avete usufruito?

Dr. Cesare Girello: "Principalmente i tutorial online e segnalando all'assistenza eventuali anomalie riscontrate."

6 - Quante persone all'interno dell'organizzazione utilizzano la soluzione?

Dr. Cesare Girello: "Tutti i dipendenti e i titolari di Studio."

7 - Quali sono i vantaggi derivanti dall'introduzione della soluzione Wolters Kluwer Italia?

Dr. Cesare Girello: "Informazioni in cloud e quindi in mobilità, manutenzione software assente a carico nostro, semplicità di utilizzo, strumenti di analisi importanti."

8 - Sono previste evoluzioni dal punto di vista dell'informatizzazione della vostra struttura?

Dr. Cesare Girello: "Adeguamento alle implementazioni in itinere della piattaforma Genya, nuovi

strumenti di analisi, rifacimento del sito web con strumenti Wolters Kluwer e Fattura SMART per i clienti."

9 - Sintetizzi con una frase il plus maggiore che la soluzione Wolters Kluwer Italia ha portato all'interno dell'organizzazione.

Dr. Cesare Girello: "Come diceva il filosofo Will Durant: "Il futuro non è mai solo accaduto, è stato creato." L'accelerazione del cambiamento ci impone quindi una "renovatio", attuabile solo in squadra."