



LA TRASFORMAZIONE DIGITALE DELLO STUDIO E DEI SUOI CLIENTI

IL KIT DEL PROFESSIONISTA



Wolters Kluwer

Trasformazione digitale

La trasformazione digitale si realizza nella collaborazione tra persone e tecnologia, dove le persone, specializzate nella loro professione, possono lavorare con più efficacia e soddisfazione.

Le soluzioni digitali, che mettono le persone al primo posto, aprono nuove opportunità per le imprese che migliorano sensibilmente il loro modo di lavorare e accelerano lo sviluppo del business.

- > RIORGANIZZARE I PROCESSI DI LAVORO
- > RELAZIONARSI CON I CLIENTI IN MODO DIVERSO
- > OFFRIRE SERVIZI CHE IN PRECEDENZA NON VENIVANO OFFERTI



Lo studio professionale

che deve sempre più risparmiare tempo e migliorare i processi.



Il cliente dello studio

che cambia il modo di interagire e di lavorare, di conseguenza occorre conoscerlo per dargli ciò di cui ha bisogno.



Il software

che deve accompagnare lo studio con funzioni mirate e semplici da applicare.

Come cambia il cliente dello Studio



SERVIZI TRADIZIONALI PERCEPITI COME PURO COSTO

Il cliente percepisce i servizi tradizionali erogati dallo studio (contabilità, dichiarazioni, adempimenti vari) non come servizi a valore, bensì come un puro costo.



SERVIZI DI VALORE, CONSULENZA E PROPOSITIVITA'

Il cliente vorrebbe che il proprio Commercialista lo aiutasse a sviluppare il proprio business con servizi di maggior valore, in modo propositivo.



ATTITUDINE SEMPRE PIU' DIGITALE NEL MODO DI LAVORARE

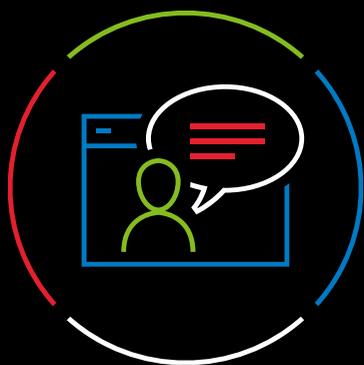
Il cliente è sempre più digitale: utilizza correntemente smartphone, app di messaggistica istantanea e strumenti tecnologici evoluti nel lavoro di tutti i giorni.

Gli obiettivi degli studi

La trasformazione digitale induce il cliente a soddisfare nuove esigenze e lo studio a sviluppare nuovi obiettivi.

GESTIRE I DATI IN TEMPO REALE

Sfruttare le opportunità del digitale dopo l'avvento della Fatturazione Elettronica, non gestire la fatturazione come un mero adempimento. Cogliere il reale valore del digitale, cioè la gestione dei dati in tempo reale.



AUTOMATIZZARE I PROCESSI

Gestire più puntualmente la contabilità dei propri clienti grazie al CONTROLLO AUTOMATICO della Fatturazione Elettronica con l'Agenzia delle Entrate e alla CONTABILIZZAZIONE degli incassi e pagamenti dei clienti.

LAVORARE CON I PROPRI TEMPI

Avere l'opportunità di NON aspettare che il cliente invii i documenti ma riorganizzare i processi interni per ottimizzare il lavoro dei collaboratori:



Esigenze e soluzioni per lo studio



Risparmiare tempo e denaro.



Rendere più efficienti le attività di studio e ottimizzare i processi.



Crescere il livello digitale del personale di studio e dei propri clienti.

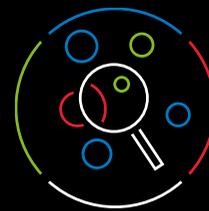


TuttoTelFE

La soluzione software che migliora l'efficienza del processo contabile perché dà la certezza di avere registrato tutte le fatture elettroniche presenti nel Portale Fatture e Corrispettivi per tutti i clienti e in modo veloce e automatico.

L'integrazione con il portale di collaborazione consente allo studio di minimizzare il tempo per verificare che in contabilità ci siano tutte le fatture presenti sul portale Fatture e Corrispettivi.

Lo studio **risparmia il tempo** speso per accedere "cliente per cliente" al portale Fatture e Corrispettivi, recuperando le informazioni e le fatture di cui ha bisogno.



Digy Estratto Conto

La soluzione che permette allo studio di decidere quali clienti attivare e, ottenuto il consenso, sarà autonomo nel ricevere i movimenti dalle banche, pianificando così autonomamente le attività di studio.

La consegna è automatica e direttamente nella suite del gestionale dello studio.

I movimenti bancari, grazie all'importatore Estratto Conto presente nelle Suite dei gestionali Wolters Kluwer, saranno automaticamente interpretati e contabilizzabili.

Indipendenza dal cliente
Importazione immediata dei dati
Contabilizzazione sempre più automatica